

Przedstawiciel ds. sprzedaży międzynarodowej

(Region Europa Wschodnia)

Miejsce pracy: Kielce/ Krasna / hybrydowo

Przedsiębiorstwo Handlowe GECON sp. z o.o.

Jesteśmy GECON, firma należąca do Grupy MB, z wizją: dajemy nowe życie używanym produktom! Dzięki nam klienci mogą kupować używane przedmioty, wysokiej jakości: artykuły elektroniczne, elektryczne, IT, multimedialne, odzież, obuwie. Możemy pochwalić się ponad 5-letnim doświadczeniem w branży Reuse (rynek wtórny).

Zakres obowiązków:

- Realizowanie działań handlowych mających na celu osiągnięcie założonych celów sprzedażowych na wyznaczonym obszarze rynku CEE (m.in Ukraina, Białoruś, Litwa, Łotwa, Estonia, Mołdawia)
- Poszukiwanie, weryfikowanie i analiza potencjalnych rynków zbytu,
- Przygotowywanie i składanie ofert handlowych, również w języku ukraińskim,
- Prowadzenie negocjacji dotyczących współpracy z kontrahentami, w tym negocjacji w zakresie warunków umów handlowych zgodnie z wytycznymi,
- Kontrola poprawności dokumentacji sprzedażowej i rozliczeniowej oraz dbałość o prawidłowy obieg dokumentów eksportowych i celnych,
- Prowadzenie rozliczeń transakcji oraz aktualizowanie bazy danych kontrahentów B2B
- Nadzorowanie przestrzegania polityki cenowej, monitorowanie i analizowanie cen konkurencji.
- Stałe monitorowanie trendów i preferencji konsumentów, monitorowanie rynku re-use, identyfikowanie potrzeb klientów

Wymagania:

- Doświadczenie w handlu zagranicznym
- Znajomość rynku re-use, handlu na rynku wtórnym (mile widziane),
- Wykształcenie średnie, preferowane wyższe ekonomiczne i/lub techniczne,
- Umiejętność planowania oraz dobra organizacja pracy własnej,
- Biegła znajomość języka ukraińskiego i polskiego (lub angielskiego)
- Wysoka orientacja na realizację celów, zadań i osiągnięcie wyników sprzedażowych,
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji z Klientem,
- Wytrwałość w działaniu, systematyczność, dyspozycyjność.

Oferujemy:

- zatrudnienie na podstawie umowy o pracę,
- system motywacyjny oparty o KPI sprzedażowe
- możliwość przystąpienia do ubezpieczenia grupowego,
- niezbędne narzędzia pracy (telefon, laptop),
- możliwości rozwoju zawodowego w strukturach naszej organizacji,

- pracę w stabilnej, szybko rozwijającej się firmie,
- przyjazną atmosferę w pracy,